



MAGOS
Irrigation Systems

IRRIGATION
NEWS

Janeiro 2025 • N.º 4

APROVEITE 10% NA CAMPANHA DE REVISÕES ATÉ 28 DE FEVEREIRO



MARQUE JÁ A SUA REVISÃO CONOSCO!

ASSISTÊNCIA TÉCNICA

263 508 063

- **MAGOS IS DÁ INÍCIO A CICLO DE AÇÕES DE FORMAÇÃO SOBRE MANUTENÇÃO PREVENTIVA EM SISTEMAS DE REGA**
- **RESULTADOS DO ENSAIO DE REGA GOTA-A-GOTA EM ARROZ REVELADOS A 16 DE JANEIRO EM SALVATERRA DE MAGOS**
- **CLIENTES QUE NOS INSPIRAM**
 - . Companhia do Lucriz
 - . Nelson Monteiro
- **PARCERIAS SÓLIDAS**
 - . Spherag
 - . Lindsay



Salvaterra de Magos
Vila Real • Beja



+351 263 500 090



www.magos.pt
magos@magos.pt



2024 não foi um ano fácil, mas acreditamos que 2025 será um grande ano

É importante nesta altura fazer um balanço do ano que terminou e projetar o ano que se inicia. O ano de 2024 não foi fácil, teve vários desafios para a nossa empresa.

Se é verdade que na venda e distribuição de produtos e equipamentos para os diferentes tipos de rega continuámos a trajetória de crescimento dos últimos anos, na área de negócio de instalação de sistemas de rega (Obras) o ano de 2024 foi mais desafiante.

As condições meteorológicas adversas nos primeiros 5 meses do ano impediram-nos de trabalhar no campo, o que levou a um enorme esforço da MAGOS IS para manter todos os seus colaboradores. Felizmente, no 2º semestre pudemos trabalhar em pleno e recuperar parte do atraso.

Outro marco importante do ano 2024 foi a aquisição da LES- Lagoalva Equipamentos e Serviços e a integração de 13 novos colaboradores que permitiu reforçar as nossas valências e capacida-

des de assistência técnica, agora com uma equipa especializada nesta área, o que nos permitirá melhorar o nível de serviço aos nossos clientes. É de assinalar a maior estabilidade nas nossas equipas, reduzindo a taxa de rotação de colaboradores, que em 2023 havia sido superior a 25%, e a aposta na sua formação, através de várias ações, com o objetivo de melhorar as valências técnicas e comerciais de todos os nossos colaboradores para sermos cada vez mais competentes.

Agradeço a todos os nossos colaboradores, fornecedores e prestadores de serviços que ao longo de 2024 foram essenciais para o sucesso da MAGOS IS.

Creio que 2025 será um ano com vários desafios que nos obrigarão a ser ainda mais proativos e eficientes. Porém, estamos confiantes, pois já temos uma carteira de obras adjudicadas e esperamos que a meteorologia nos permita executá-las nos primeiros meses do ano.

Apesar de os preços dos principais produtos agrícolas estarem em baixa, acreditamos que os nossos clientes vão continuar a sua atividade, sendo cada vez mais profissionais.

Em 2025 continuaremos a lançar novos projetos inovadores, ensaios em campo, e manteremos as parcerias com as entidades representativas do setor agrícola a nível nacional, como a Portugal Fresh, Portugal Nuts, AIHO, COTHN, AHSA, APH, OLIVUM, FENAREG, COTR, entre outras.

Continuaremos a partilhar conhecimento e a participar em várias feiras nacionais, internacionais, colóquios e congressos, em estreita colaboração com estas entidades, e em articulação com os nossos fornecedores, reforçando assim a relação com os nossos clientes.

Apresentaremos novos produtos ao mercado, reforçando as atuais parcerias comerciais e implementando novas parcerias; reforçaremos a atividade comercial em zonas onde não estamos implementados e continuaremos o nosso processo de reorganização interna.

Em suma, estamos mais fortes para sermos mais MAGOS IS!

Aproveito para desejar a todos um ano 2025 com saúde e que se cumpram os vossos desejos.

João Dotti, Administrador da Magos IS

T-Tape White – a fita de rega que reduz a temperatura da água e contribui para a sustentabilidade

A nova fita de rega branca da Rivulis é composta por 3 camadas: a camada exterior branca de resina virgem para reduzir a temperatura da água; a camada intermédia de resina reciclada e a camada interior preta para proteger contra o crescimento de algas no seu interior.

O exterior branco da T-Tape White reduz a temperatura da água nos primeiros 10 minutos de rega, o que permite uma melhor aclimação das jovens plantas após a transplantação. A temperatura mais baixa também reduz a acumulação de carbonato de cálcio no interior da fita e ajuda a reduzir a dilatação durante a campanha de rega; a sua cor branca torna-a mais visível para os trabalhadores.

T-Tape White é mais ecológica, cada rolo contém pelo menos 50% de material reciclado, com a mesma garantia de qualidade Rivulis.



Ibero Tape e Ibero Drip – a dupla imbatível em qualidade/preço



A Ibero Tape é uma fita de rega de labirinto com grande capacidade de filtração, é feita por medida com vários caudais diferentes; apresenta 2 linhas

brancas para identificar a instalação correta (para cima). A Ibero Drip é uma fita de rega de pastilha com vários caudais disponíveis; apresenta 2 linhas laranja para identificar a instalação correta.

A Ibero Drip Plus é uma fita de rega de pastilha grande, com uma área de filtração adicional, é ideal para águas de má qualidade.

FieldNET® Pivot Control™ dá-lhe tranquilidade e flexibilidade na gestão da rega

FieldNET® Pivot Control™ da Lindsay é a tecnologia de controlo e monitorização para gerir os seus pivots a partir do telemóvel, tablet ou PC. É compatível com múltiplas marcas de pivots, que poderá gerir na mesma plataforma.

Disfrute de recursos vitais como comando remoto de pivots, bombas e injetores; rega a taxa variável (VRI) e alertas em tempo real sobre a situação dos seus pivots.

O Pivot Control™ possui uma interface de controlo montada no ponto de articulação, e um GPS montado na extremidade do pivot, que lhe fornece as informações e permite atuar em tempo real sobre a máquina.

Poupe tempo, água e trabalho com o FieldNET® Pivot Control™ da Lindsay!

Venha conhecer o FieldNET® Pivot Control™ numa das ações de divulgação que preparámos para si:

- 12 fevereiro, Magos IS em Salvaterra de Magos
- 13 fevereiro, Magos IS em Beja

Para participar contacte a nossa equipa técnico-comercial.



Consórcio apresenta resultados do ensaio de rega gota-a-gota na cultura do arroz

As empresas Magos IS, Rivulis, Lusosem, ADP Fertilizantes, Hidrosoph e Borrego Leonor & Irmão apresentaram os resultados do ensaio de produção de arroz com rega gota-a-gota, no dia 16 de janeiro, em Salvaterra de Magos.

A produção média foi de 5852 kg de arroz por hectare neste ensaio realizado numa parcela de 4 hectares, propriedade do agricultor José Gaga, na Azambuja. O consumo médio de água de rega foi de 8703 L/hectare.



Magos IS dá início a ciclo de ações de formação sobre Manutenção Preventiva em Sistemas de Rega

Para que os seus clientes iniciem a campanha de rega com todos os equipamentos a funcionar em pleno, a Magos IS inicia, nos dias 27 e 28 de janeiro, um ciclo de ações de formação sobre Manutenção Preventiva em Sistemas de Rega. As duas primeiras sessões serão dedicadas às vinhas de altitude e decorrerão no cliente de referência Symington, com a participação dos responsáveis das várias quintas. Esta formação conta com o apoio dos parceiros



Rivulis, Regaber, Genap e Grundfos.

Do programa constam módulos sobre tubos gotejadores, electroválvulas e filtros, silos de armazenamento de água, sistemas elétricos, fertirrega e sistemas de bombagem.



Magos IS participa na Agroexpo em Don Benito

A Magos IS participará como expositora em mais uma edição, a 37ª, da Feira Agroexpo, que se celebrará no FEVAL, Institución Ferial de Extremadura, em Don Benito, entre os dias 29 de janeiro e 1 de fevereiro.

Magos IS é expositora na Fruit Logistica 2025

A Magos IS participará em mais uma edição da Fruit Logistica, a maior feira profissional do setor hortofrutícola na Europa, que este ano se realizará de 5 a 7 de fevereiro, em Berlim, na Alemanha. Estaremos presentes como expositores no stand conjunto de Portugal, coordenado pela Portugal Fresh.



Magos IS patrocina Congresso Portugal Fresh e VI Gala Viva Frutas e Legumes de Portugal

É com muito entusiasmo que a Magos IS se associa ao COTHN-CC e à Portugal Fresh nesta iniciativa no dia 14 de fevereiro, em Alcobça. Em ambas as iniciativas serão abordadas as questões determinantes para o presente e futuro da fileira hortofrutícola, incluindo geopolítica, tendências de mercado e inovação. Na Gala serão atribuídos os habituais prémios que distinguem pessoas e entidades que se têm destacado no setor.

Ana Gaspar, Gestora de Compras no Mercado Internacional

Ana Gaspar, 41 anos, trabalha na Magos S.A há 14 anos, atualmente nas funções de Gestora de Compras no Mercado Internacional.

“O maior desafio deste departamento é comprar um produto de qualidade, a bom preço, e tê-lo sempre disponível em stock para responder às necessidades dos clientes, que são a nossa prioridade”, afirma Ana Gaspar.

“Espero que no futuro a Magos S.A. continue o seu crescimento sustentável, mantendo o seu bom nome no mercado. Da minha parte, tudo farei para continuar a contribuir para o seu sucesso e evolução”, garante.



André Pedro, Diretor Financeiro e de Serviços de Suporte

André Pedro, 36 anos, licenciado em Contabilidade, e após 15 anos de experiência em diversas áreas financeiras e em múltiplos setores, assumiu o cargo de Diretor Financeiro e de Serviços de Suporte da Magos S.A. em fevereiro de 2023.

“O meu maior desafio consiste em desenvolver um sistema de reporte financeiro que se adeque às necessidades da nova administração (o fundo de investimento Explorer Investments). Esta estrutura, que não vive a operacionalidade do negócio no dia a dia, necessita de informações precisas que apoiem a tomada de decisão”, afirma.

André Pedro conta “estamos a desmaterializar e modernizar processos através da adoção de ferramentas digitais, preparando a Magos IS para uma nova era



Tomás Empis, Gestor de Obras

Tomás Empis, 31 anos, é Gestor de Obras, “o cargo mais desafiante que exerci na empresa até ao momento”, comenta. O departamento de obras conta com um coordenador e diversas equipas de montagem com vasta experiência, nas diversas áreas de atividade. O coordenador acompanha a execução de todos os trabalhos no país, garante as condições de trabalho que envolvem materiais, coordenação com clientes, subcontratados e com os diversos departamentos da Magos S.A.

Tomás Empis considera que a Magos S.A se tem afirmado no mercado da rega profissional agrícola, ao longo de 33 anos, pela excelência dos serviços que presta, pela inovação em soluções de rega e pela confiança que gera nos clientes, fornecedores e parceiros. “Somos uma empresa coesa, estável e preparada para o futuro”, garante

tecnológica. Esta transformação não se limita apenas às infraestruturas, mas também se estende ao desenvolvimento do know-how dos nossos colaboradores”. “O nosso objetivo primordial é manter as contas da Magos saudáveis, crescer de forma sustentável e garantir que o futuro da Magos SA, como líder no seu setor, seja assegurado a longo prazo”, conclui.



A Rega de Citrinos em Portugal: Desafios e Inovações Tecnológicas

Por: Ana Melo, Gabinete de Projetos Magos Irrigation Systems

A agricultura de regadio é responsável por cerca de 40% da produção alimentar global (FAO). Contudo, a crescente competição pelo uso da água tem levado ao aumento dos seus custos, e a sua frequente escassez, torna indispensável uma gestão mais precisa e eficiente deste recurso. Uma boa gestão da água na agricultura passa pelo método de rega, tempo e caudal e o timing de rega. No caso da citricultura em Portugal, este desafio é particularmente relevante. O Algarve, que concentra a maior parte da produção nacional de citrinos, necessita de 6.000 a 7.000 m³ de água por hectare, o que torna a rega uma prática essencial. No entanto, a seca prolongada e a redução da disponibilidade hídrica têm forçado os produtores a procurar soluções inovadoras para garantir a sustentabilidade das suas explorações. Embora os citrinos historicamente se tenham adaptado às condições mediterrânicas, o aumento da variabilidade climática e a intensificação dos verões secos exigem uma abordagem mais eficiente e precisa no uso da água.

Tendências Tecnológicas na Rega

A evolução tecnológica na agricultura tem permiti-



do a adoção de sistemas de rega inteligentes, que integram sensores de humidade no solo, estações meteorológicas e plataformas digitais de monitorização. Em Portugal, especialmente no Algarve, os citricultores já começaram a utilizar estes sistemas para otimizar a aplicação de água, garantindo que apenas a quantidade estritamente necessária é utilizada.

A introdução de **sensores de humidade do solo**, conectados a sistemas automatizados de rega, permite aos agricultores monitorizar em tempo real as necessidades de água das plantas. Este tipo de tecnologia permite uma gestão mais eficaz, enquanto reduz custos operacionais, otimiza o uso da água e melhora a produtividade dos pomares.

Um dos avanços mais recentes na rega de citrinos é o uso de **modelos de previsão baseados em dados meteorológicos** e no desenvolvimento das plantas. Ao recolher informações sobre fatores como a temperatura, humidade e vento, estes modelos conseguem prever as necessidades hídricas das plantas com grande precisão, ajudando os produtores a planear a rega de forma mais estratégica. Esta abordagem ajuda não só a poupar água, como também a garantir que as plantas recebem o volume ideal em cada fase do seu crescimento.

Em suma, a rega dos citrinos, tal como outras culturas sensíveis à disponibilidade de água, está a beneficiar significativamente dos avanços tecnológicos. A utilização de métodos de rega mais eficientes e de tecnologias de monitorização está a ajudar a superar os desafios da escassez de água e a garantir uma produção mais sustentável. A adoção destas inovações é crucial para que o setor dos citrinos continue a crescer, respondendo à procura global, enquanto se assegura a preservação dos recursos hídricos essenciais para o futuro da agricultura.

Desafios Futuros

A sustentabilidade da produção de citrinos em Portugal depende, portanto, de uma conjugação de fatores. A implementação de tecnologias de ponta, associada a práticas agrícolas mais inteligentes e sustentáveis, será determinante para enfrentar os desafios que se avizinham. Neste contexto, os agricultores, investigadores e políticos devem trabalhar em conjunto para criar soluções eficazes que permitam uma gestão eficiente da água, assegurando o futuro de uma das culturas mais emblemáticas do país.

COMPANHIA DO LUCRIZ

«A qualquer momento a LES resolve os problemas»

Com uma área de 750 hectares, a Companhia do Lucriz – Sociedade Agro-alimentar dedica 350 hectares às nogueiras, o que a torna a maior exploração de nogueiras da Península Ibérica. A Herdade do Lucriz está sediada em Perais, Vila Velha de Ródão, no distrito de Castelo Branco, e é um investimento do empresário turco-canadiano Ural Ataman, iniciado em 2016.

A LES foi a empresa escolhida desde o início do projeto para o fornecimento e a instalação de todo o sistema de rega. “Temos tido uma boa relação nestes



anos todos. A qualquer momento a LES, agora Magos IS, resolve os problemas”, garante Jorge Proença, da Companhia do Lucriz.

Uma das últimas obras realizadas consistiu em aumentar a pressão e o caudal de água nas zonas mais altas da herdade. “Tivemos que adicionar uma bomba Booster, que aumenta a pressão, recebe a água a 3 quilos e aumenta-a para 5 quilos”, explica Jorge Proença. Esta obra, terminada em março de 2024, contou ainda com a construção de furos hertzianos e a instalação de um depósito com 500 m³ de capacidade de armazenamento de água. “Conseguimos colmatar 30% das necessidades de água com a bomba e o depósito”, garante Jorge Proença.



NELSON MONTEIRO

«Compramos praticamente tudo o que é sistema de rega à Magos»

Nelson Monteiro, CEO de um grupo de empresas de produção hortícola, das quais a Mouchão do Ruivo e a Hortas do Rio, gere uma área de 380 hectares no Campo de Vila Franca de Xira.

O tomate para indústria representa atualmente 60% da sua produção, mas face à descida do preço pago pelas fábricas de concentrado, o empresário tem vindo a diversificar, apostando na produção de couves, que já ocupam um total de 150 hectares, de melão e melancia, de abóbora butternut (40 ha) e de pimento (12 ha). “As couves têm sido uma cultura rentável nos últimos anos, produzimo-las durante todo o ano, e são exportadas para o Reino Unido e os Países Baixos”, explica o horticultor.

Nelson Monteiro é cliente da Magos IS, e das em-

presas suas antecessoras, há 30 anos, e por isso recebeu o galardão de ‘Cliente do Ano’ na II Gala de Prémios Magos IS, em 2024. “Compramos praticamente tudo o que é sistema de rega à Magos, desde a fita, às mangas, bombas doseadoras, electroválvulas e cada vez mais plástico para o melão e as abóboras. Tem sido uma boa parceria”, garante o empresário. A inovação é uma das características que preza na Magos IS, e nesse âmbito dá como exemplo o plástico biodegradável que a empresa lhe fornece: “é mais ecológico, porque se degrada no solo sem o poluir, e dá menos trabalho, não precisamos de o recolher”.





«Ajudamos os agricultores a automatizar os sistemas de rega»

“Há ano e meio iniciámos a parceria com a Magos IS, ajudando os agricultores portugueses a automatizar os seus sistemas de rega de forma mais fácil. É isto que estamos a fazer e estou certo de que vamos continuar a fazer, porque a Magos IS é a empresa líder de rega em Portugal”, afirma Álvaro Velasco, CEO da SPHERAG.

A SPHERAG desenvolveu os programadores solares ATLAS para automatizar qualquer tipo de sistema de rega, seja por gota-a-gota ou por aspersão/pivot, e já instalou mais de 10 000 em todo o mundo. O ATLAS é muito fácil e rápido de instalar, não necessita de fios, nem de antenas retransmissoras, permitindo monitorizar e programar a rega à distância, através de uma aplicação para telemóvel.

O ATLAS 2 é a versão mais pequena, por cada válvula de rega é utilizado um programador. O ATLAS Plus, de maior dimensão, permite a conectividade de um maior número de equipamentos, desde válvulas, bombas, sensores, entre outros, por cada programador.

Através da Magos IS, os programadores ATLAS já chegaram a culturas tão relevantes como a vinha no Douro, o tomate indústria no Ribatejo, e à Associação dos Beneficiários do Plano de Rega do Sotavento, no Algarve, que está a testá-los para monitorizar o consumo de água pelos regantes.

ZIMMATIC™
BY LINDSAY



«O FieldNET® Pivot Control™ está muito mais rápido e fiável»

“A nossa proposta de valor, em parceria com a Magos IS, é reduzir o custo e aumentar a eficiência dos produtores”, afirma Bruno Perroni, responsável comercial da Lindsay na Europa.

Em 2025, a Lindsay apresentará novidades para tornar os pivots Zimmatic ainda mais inteligentes, equipando-os com mais sensores e mais automação. “Os pivots vão ser como os nossos carros, emitindo alertas quando falta pressão num pneu ou quando há uma paragem numa torre”, explica.

A partir do final do mês de janeiro, os agricultores portugueses terão acesso ao renovado interface da plataforma FieldNET® Pivot Control™ que “está muito mais rápida, fiável e tem muito mais recursos para gerir os pivots de qualquer marca”, garante. A maior precisão nas recomendações de rega resulta da conjugação de múltiplas fontes de informação – do pivot, meteorológicas, imagens NDVI obtidas por satélite e os algoritmos do FieldNET® –, o que torna possível, por exemplo, “fazer uma recomendação de rega para cada ângulo do pivot, de acordo com as necessidades da cultura”. O agricultor recebe toda a informação no telemóvel e também passa a ter acesso a relatórios do consumo total de água por campanha e por cultura.

A Lindsay concluiu a aquisição de 49,9% do capital da austríaca Pessl Instruments, abrindo a porta à integração dos dados obtidos pelas estações meteorológicas e sensores de humidade de solo METOS® na plataforma FieldNET®, tornando-a ainda mais fiável.

A parceria da Lindsay com a Magos IS “tem sido muito frutífera (...) com a nossa tecnologia e o suporte técnico em campo da Magos, os produtores portugueses têm muito a ganhar”, garante Bruno Perroni.